**ВИП СЕМИНАР**

**Легальная оптимизация в новых условиях: дорожная карта для адаптации бизнеса к «справедливости и совершенствованию налогового законодательства».**

*Семинар для главных бухгалтеров, финансовых директоров и руководителей компаний, собственников бизнеса, налоговых юристов, специалистов по налоговому планированию*

**Сроки и место проведения:**

**05-06 сентября 2024 г., г. Москва**

**(10:00 – 17:00)**

**Отель Пётр 1, ул. Неглинная, д.17, стр. 1**

***Количество участников не более 18 человек***

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Спикер: Кузьминых Артем Евгеньевич** – управляющий партнёр компании Кузьминых и партнёры, консультант по налоговому планированию и построению холдинговых структур, аттестованный налоговый консультант (Ассоциация налоговых консультантов), преподаватель Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ).

**О СЕМИНАРЕ:**

**Как бизнесу реагировать на фактическую отмену УСН, введение «оборотного НДС», увеличение налога на прибыль и, главное, НДФЛ?** Как жить дальше в новых реалиях «модернизации фискальной системы», ужесточения и цифровизации налогового контроля, а также повышения собираемости налогов для финансирования бюджетного дефицита? **Семинар посвящен ответам на эти вопросы — разработке конкретной дорожной карты для адаптации к новым реалиям.**

**Цели семинара:**

* подробный разбор всех изменений, включая оставшиеся спорные моменты;
* понять, можно ли с 2025 г. сохранить налоговую нагрузку бизнеса на прежнем уровне или даже снизить её, и при каких условиях;
* разработать конкретный план действий: рассмотрим все возможные шаги и действия для адаптации различных типов бизнесов к новым реалиям. Это дорожная карта для сохранения налогово-затратной нагрузки на прежнем уровне, а в случае, если это невозможно — для выбора оптимального варианта, позволяющего сохранить бизнес выгодным;
* обсудить амнистию по дроблению и выясним, стоит ли на неё полагаться.
* рассмотреть все законные схемы вывода прибыли из бизнеса с 1 января 2025 года!

**ПРОГРАММА:**

1. Разбираем изменения, нюансы и неясные моменты. Фактическая отмена УСН, «оборотный НДС» и можно ли брать его к вычету, как иметь 5+ млрд рублей безНДСной реализации в год, прогрессивный НДФЛ и исключения из него, что с ИП на ОСН и т.п. Возможно ли сохранение налоговой нагрузки на прежнем уровне или даже её снижение?
2. Дорожная карта для адаптации бизнеса к изменениям. Что нужно сделать уже сейчас. Как работать с 2025 года: разбираем варианты и какие кому в какой ситуации подойдут:
   1. Переход на НДС:
      1. сразу ОСН
      2. сначала УСН, но с НДС:

а) 5/7% без вычетов

б) 20%, но с вычетами

в) комбинация а) и б) с максимизацией вычетов и НДСных покупателей у тех, кто на б)

2.1.3 Комбинация 2.1.1 и 2.1.2 с перераспределением вычетов и НДСных покупателей.

* 1. Сохранение **всех** оборотов безНДСными:
     1. несколько/много невзаимозависимых ИП на ПСН
     2. несколько/много невзаимозависимых субъектов УСН (до 60 млн)
     3. Комбинация 2.2.1 и 2.2.2
  2. Комбинация одного из вариантов/подвариантов из п. 2.1 и одного из вариантов/подвариантов из п. 2.2 с перераспределением расходов, вычетов и покупателей.

1. Виды и цели дробления бизнеса:

* получение/сохранение права на спецрежимы или льготы,
* разукрупнение — не быть крупнейшим налогоплательщиком/крупным бизнесом/диверсифицировать риски,
* комбинация ОСН и спецрежимов — самая эффективная разновидность дробления: при необходимости работаем с НДС, по возможности — без,
* планирование по налогам с доходов физических лиц — использование ИП и самозанятых,
* защита активов,
* снижение рисков налоговых схем.

1. Дробление — определение в новом законе, признаки с точки зрения налоговиков, судов и практики администрирования. Внешние и «внутренние» признаки дробления. Чек-лист для самостоятельной проверки своего бизнеса. Как выявляют схемы дробления. Налоговые последствия дробления. Определение размера действительных налоговых обязательств («налоговая реконструкция»).
2. Амнистия по дроблению — детали процедуры, как ей воспользоваться и стоит ли это делать вообще? Что с уголовной ответственностью по сопутствующим статьям?
3. Снижение рисков дробления: избегаем квалификации хозяйственных связей и аффилированности как формальной схемы дробления, строим рациональную структуру группы компаний/лиц, а не дробимся. Качественное внедрение налоговых решений — не экономим на нём. «Демонстративная самостоятельность» — разделение управления, финансирования, учёта, кадров, сайтов, IP адресов, множественность контрагентов и т.д.
4. Манипулирование добавленной стоимостью (и прибылью) для планирования НДС (и налога на прибыль) в новых условиях. Перераспределение расходов между плательщиками и неплательщиками НДС, трансфертное ценообразование, в т.ч. разовые сделки с отрицательной маржинальностью с обоснованием цены, создание безНДСных доходов. Ограничение использования: безНДСные обороты — как их выявить/создать/найти/мотивировать покупателей становиться безНДСными.
5. Построение многоцелевого виртуального холдинга для защиты бизнеса и налогового планирования. Рациональное построение его структуры: разделение оборотов, капитала, активов, персонала, отношений с контрагентами и рисков. Элементы холдинга — Операционные компании, Управляющая или финансирующая компания (Казначейство), Хранитель активов, Торговый дом (Снабжающая или закупочная организация), Центры обслуживания (Кадровые центры), риск-структуры и их роли в снижении рисков налоговой оптимизации.
6. Прямая и косвенная аффилированность/взаимозависимость/подконтрольность. Как уйти от аффилированности. Доверенные лица в качестве учредителей и директоров компаний, ИП — где их взять и как их контролировать. Психологические, управленческие, юридические, экономические и другие способы контроля.
7. Деловая цель («легенда») виртуального холдинга. Франчайзинг — панацея от всех бед? Что может и что не может объяснить франчайзинг? «Незарегистрированный франчайзинг» и «дилерская/партнёрская сеть».
8. Хранитель активов — лицо–собственник имущественного комплекса. Низконалоговые и безналоговые способы передачи активов.
9. Ответы на вопросы. По желанию и возможности — индивидуальный экспресс-анализ и экспресс-моделирование решений по налоговому планированию.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Стоимость участия –**

**1-й вариант - 44 900 руб./чел.** НДС не взимается. В стоимость входит: очное участие в семинаре 2 дня, обеды, кофе-брейки, доступ к видеозаписи семинара с аналогичной программой.

**2-й вариант** - **68 900 руб./чел.** НДС не взимается. В стоимость входит: очное участие в семинаре 2 дня, обеды, кофе-брейки, доступ к видеозаписи семинара с аналогичной программой, бизнес-завтрак 30 августа (с 8:30 до 9:30), индивидуальная онлайн консультация с Кузьминых А.Е. (30 минут).

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

***Заявка на участие в семинаре:***

**Легальная оптимизация в новых условиях: дорожная карта для адаптации бизнеса к «справедливости и совершенствованию налогового законодательства».**

**Сроки и место проведения: 05-06 сентября 2024 г., г. Москва**

Дата оформления заявки:

Название организации:

Телефон с кодом города:

Контактное лицо (ФИО, должность, номер телефона):

Электронная почта:

Юридический адрес:

Почтовый адрес:

Должность, ФИО руководителя:

Действует на основании:

ИНН/КПП:

Расчетный счет:

Наименование банка:

Корр. счет банка:

БИК:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| п/п | Ф.И.О. слушателя, должность, телефонный номер | Стоимость |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
|  | НДС не взимается, итого: |  |

**Заявку отправить на электронную почту: info@mail.centr-corp.com**

**8 (495) 085-40-16**