



**Акционерное общество  
«Российский Сельскохозяйственный  
банк»  
(АО «Россельхозбанк»)  
Читинский региональный филиал  
(Читинский РФ АО «Россельхозбанк»)**

Главе Администрации  
муниципального района  
«Красночикойский район»

Гостеву Евгению Алексеевичу

ул. Александро-Заводская, д. 21, г. Чита, Забайкальский край, 672039  
тел. +7(3022)36-99-10, E-mail: referent@chita.rshb.ru  
ОКПО 57776708, ОГРН\_1027700342890  
ИНН/КПП 7725114488/753602001

19.04.2023 № 047/03-01-16/1

На № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_

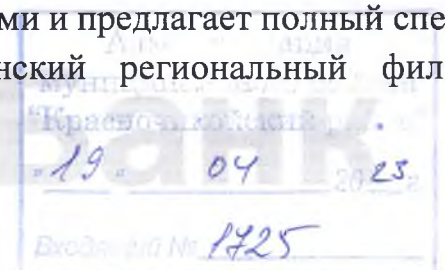
О комплексном развитии  
сельских территорий

Уважаемый Евгений Алексеевич!

Читинский региональный филиал АО «Россельхозбанк» выражает Вам свое почтение и заинтересованность в развитии взаимовыгодного сотрудничества.

Россельхозбанк создан в 2000 году распоряжением Президента Российской Федерации для формирования на его основе кредитно-финансовой системы обслуживания российских сельхозтоваропроизводителей. Банк является ключевым участником Приоритетного национального проекта «Развитие АПК», обеспечивая финансирование долгосрочных инвестиций в отрасли. АО «Россельхозбанк» активно расширяет филиальную сеть и играет ведущую роль в реализации региональных проектов АПК, выполняя задачи государства по становлению сельского хозяйства и развитию экономики страны.

АО «Россельхозбанк» входит в число крупнейших системообразующих банков страны по размеру активов и капитала. **100% голосующих акций** принадлежит Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом, что обеспечивает устойчивое финансовое положение Банка. Обладая широкой региональной сетью АО «Россельхозбанк» активно и успешно развивает работу с корпоративными клиентами и предлагает полный спектр банковских услуг. На сегодняшний день Читинский региональный филиал



представлен 2 офисами в краевой столице – городе Чита и 15 дополнительными офисами в разных районах Забайкальского края.

В целях развития и продвижения государственной программы «Комплексное развитие сельских территорий» АО «Россельхозбанк» запланировал введение Уполномоченных представителей (далее – УП) в Красночикойском районе Забайкальского края в количестве не менее 3 человек, которые должны быть реализованы в 2023 году.

Евгений Алексеевич, просим оказать содействие в поиске кандидатов на должность Уполномоченного представителя. С помощью УП население Вашего административного центра будет получать весь спектр банковских услуг (консультирование по условиям кредитования и вкладов, прием заявок, открытие счетов, выдача карт и т.д.).

**Определение категории УП:** Физические лица (далее – ФЛ), оказывающие услуги АО «Россельхозбанк» по договору гражданско-правового характера в дополнение к своей основной деятельности.

**Функциональные обязанности и вознаграждение УП** приведены в Приложении к данному письму.

По вопросам, связанным с сотрудничеством с АО «Россельхозбанк», Вы можете обращаться по телефонам:

8(3022)36-99-28, 8-924-810-67-99 – начальник отдела по развитию корпоративного канала продаж Бабуцынгуева Аюна Мэлсовна;

8(3022)36-99-28, 8-929-480-17-37 – заместитель начальника отдела по развитию корпоративного канала продаж Зарубина Татьяна Владимировна.

8(3022)36-99-99 (далее 3003) – старший операционист-менеджер ДО в п. Красный Чикой Тюрикова Наталья Ивановна

Приложение: Функциональные обязанности и вознаграждение УП.

С Уважением,

старший операционист-менеджер  
ДО в п.Красный Чикой Читинского РФ  
АО «Россельхозбанк»



Н.И.Тюрикова

## Обязательства Уполномоченного представителя

1.1. В рамках Договора гражданско-правового характера (далее - Договор) Уполномоченный представитель обязуется осуществлять мероприятия по привлечению клиентов в Банк, в том числе:

- осуществлять продвижение продуктов, услуг Банка с использованием рекламной полиграфической продукции, предоставляемой Уполномоченному представителю Банком, как среди клиентов Банка, так и среди новых Потенциальных клиентов Банка;
- осуществлять поиск и привлечение Потенциальных клиентов в Банк;
- организовывать и проводить презентации среди клиентов по вопросам кредитования, развития несельскохозяйственной деятельности в сельской местности, а также предоставления иных видов продуктов, банковских услуг (открытие расчетных/текущих счетов, депозиты/вклады, пластиковые карты, реализация зарплатных проектов и т.п.);
- организовывать проведение переговоров представителей Банка с клиентами, а также с представителями муниципальных органов власти в рамках взаимодействия регионального филиала с администрацией муниципального образования по развитию агропромышленного комплекса, сельских территорий;
- проводить разъяснительную работу среди клиентов по вопросам открытия расчетных, текущих валютных счетов, привлечения средств в депозиты/вклады, реализации зарплатных проектов, банковских карт, кредитования;
- участвовать в маркетинговых мероприятиях, направленных на продвижение продуктов и услуг Банка;
- предоставлять Потенциальным клиентам консультационные и информационные услуги о действующих в Банке условиях кредитования, а также по вопросам о порядке предоставления кредитов;
- размещать информационные материалы об условиях кредитования, а также об условиях предоставления, использования и возврата потребительских кредитов в объеме, позволяющем Банку соблюдать требования о размещении такой информации в местах оказания услуг в соответствии с пунктом 4 статьи 5 Федерального закона от 21.12.2013 № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)»;
- постоянно изучать необходимые материалы о требованиях Банка при оформлении кредитной заявки, действующих в Банке условиях кредитования и порядке выдачи кредитных средств в целях предоставления Потенциальным клиентам актуальной информации об условиях кредитования, порядке оформления и предоставления кредитов;
- при наличии технической возможности осуществлять расчет максимально возможной суммы кредита Потенциальных заемщиков – физических лиц на основе программного обеспечения (кредитного калькулятора), предоставляемого Банком, и условий программ кредитования Банка;
- на основании предоставленного пакета документов по кредитной заявке физического лица, необходимого для рассмотрения Банком вопроса о предоставлении кредита:
  - устанавливать соответствие внешности Потенциального клиента изображению на фотографии в документе, удостоверяющем личность Потенциального клиента;
  - проверять идентичность фамилии, имени, отчества клиента во всех предоставленных документах, где предусмотрено их указание;
  - осуществлять проверку представленных Потенциальным клиентом документов на наличие/отсутствие признаков фальсификации/недействительности (поддельные или подложные документы и/или заведомо ложные сведения);
  - самостоятельно снимать копии с документов, представленных Клиентом, и удостоверить подлинность копий путем проставления на первой странице принятого документа отметки, содержащей следующие сведения: «Копия Верна. Уполномоченный представитель [Фамилия и инициалы Уполномоченного представителя]. [подпись] [Дата]» и подписи Уполномоченного представителя на последующих страницах документа;
  - информировать Потенциального клиента о том, что при последующей личной явке Потенциального клиента в Банк (в дату/до даты оформления кредитно-обеспечительных документов) Потенциальному клиенту необходимо представить в Банк оригиналы документов, копии которых были/будут заверены Уполномоченным представителем и представлены в Банк.

**Вознаграждение  
за оказание услуг по привлечению клиентов – физических лиц  
Тарифы для УП, работающих менее трех месяцев:**

Вид банковского продукта	Размер вознаграждения за 1 единицу банковского продукта (рубли)					
	Условия выплат	Открытый рынок <sup>1</sup>		Организации <sup>2</sup>		Зарплатный проект <sup>3</sup>
		Действ ующий клиент	Новый клиент <sup>4</sup>	Действуюц ий клиент	Новый клиент	Все клиенты
Потребительский кредит <sup>5</sup> (кредит выдан)	сумма кредита менее 500 000	800	1200	800	1200	800
	сумма кредита свыше 500 000	1200	1600	1200	1600	1200
Ипотечный кредит <sup>6</sup> (кредит выдан)	менее 3 шт/мес.	1300	1950	1300	1950	1300
	более 3 шт/мес.	1950	2600	1950	2600	1950
Ипотечный кредит с льготной процентной ставкой для граждан Российской Федерации на строительство (приобретение) жилого помещения на сельских территориях (кредит выдан)		3250				
Кредитная карта <sup>7</sup> (кредит выдан)	менее 3 шт/мес.	200	300	200	300	200
	более 3 шт/мес.	300	400	300	400	300
Дебетовая карта <sup>8</sup> (карта выдана)	менее 3 шт/мес.	100	150	100	150	100
	более 3 шт/мес.	150	200	150	200	150
Зарплатная карта <sup>9</sup> (активный счет)	Размер вознаграждения зависит от выбранного клиентом тарифного плана: Зарплатный/Зарплатный МИР - 250 руб.; Зарплатный 5+/ Зарплатный МИР 5 плюс - 200 руб.; Зарплатный Статус – 150 руб.					
Привлечение клиента (прием комплекта документов) на потребительский кредит, ипотечный кредит, автокредит, кредит ЛПХ <sup>10</sup>	100					
Автокредит <sup>11</sup> (кредит выдан)	1000					
Вклад <sup>12</sup> (вклад оформлен)	до 100 000 руб.	200				
	от 101 000 руб. до 300 000 руб.	400				
	от 300 000 руб. до 700 000 руб.	600				
	от 701 000 руб. до 1 млн. руб.	900				
	Более 1 млн. руб.	1300				

1 Открытый рынок – к данной категории относится компания – работодатель клиента, которому уполномоченный представитель оказывает услугу, если она не является бюджетной организацией и/или компанией, с которой у АО «Россельхозбанк» есть действующий договор в рамках зарплатного проекта.

2 Организации – к данной категории относится компания – работодатель клиента, которому уполномоченный представитель оказывает услугу, если она является бюджетной организацией.

3 Зарплатный проект – к данной категории относится компания – работодатель клиента, которому уполномоченный представитель оказывает услугу, если у нее есть действующий договор в рамках зарплатного проекта с АО «Россельхозбанк».

4 Новый клиент – физическое лицо ранее не являющееся клиентом АО «Россельхозбанк»

5 Все программы, входящие в группу потребительского кредитования, включая специальные программы

6 Все программы, входящие в группу ипотечного кредитования, включая специальные программы, за исключением кредитного продукта «Ипотечный кредит с льготной процентной ставкой для граждан Российской Федерации на строительство (приобретение) жилого помещения на сельских территориях»

7 Кредитные карточные продукты, за исключением кредита в форме «овердрафт» по счету с использованием платежных карт.

8 Все тарифные планы, за исключением ТП «Сервисный».

9 Вознаграждение выплачивается при условии соблюдения следующих требований: 1) Вознаграждение выплачивается за активные счета. Активный счет – счет платежной карты, на который за предыдущий календарный месяц поступили регулярные выплаты полной суммы заработной платы, общей суммой не менее 15 000 рублей. 2) У клиента – владельца счета ранее не было открытых счетов с привязкой к этой же организации.

10 Оплата за привлечение клиентов (прием комплекта документов) производится ежемесячно при выполнении условия: соотношение общего количества выданных кредитов к общему количеству принятых заявок в отчетном периоде (месяц) составляет более 30%.

11 Все программы, входящие в группу автокредитования, включая специальные программы.

12 Вся вкладная линейка, включая Акция и специальные предложения, за исключением вклада «Пенсионный плюс».

Вклад «Пенсионный плюс» (вклад оформлен)	до 50 000 руб.	150
	от 51 000 руб. до 150 000 руб.	200
	более 151 000 руб.	400

### Тарифы для УП, работающих более трех месяцев:

Вид банковского продукта	Размер вознаграждения за 1 единицу банковского продукта (рубли)					
	Условия выплат	Открытый рынок		Организации		Зарплатный проект
		Действующий клиент	Новый клиент	Действующий клиент	Новый клиент	Все клиенты
Потребительский кредит (кредит выдан)	сумма кредита менее 500 000	800	1600	800	1600	800
	сумма кредита свыше 500 000	1600	2000	1600	2000	1200
Ипотечный кредит (кредит выдан)	менее 3 шт/мес.	1300	2600	1300	2600	1300
	более 3 шт/мес.	2600	3250	2600	3250	1950
Ипотечный кредит с льготной процентной ставкой для граждан Российской Федерации на строительство (приобретение) жилого помещения на сельских территориях (кредит выдан)		3250				
Кредитная карта (кредит выдан)	менее 3 шт/мес.	200	400	200	400	200
	более 3 шт/мес.	400	500	400	500	300
Дебетовая карта (карта выдана)	менее 3 шт/мес.	100	200	100	200	100
	более 3 шт/мес.	200	250	200	250	150
Зарплатная карта (активный счет)	Размер вознаграждения зависит от выбранного клиентом тарифного плана: Зарплатный/Зарплатный МИР - 250 руб.; Зарплатный 5+/ Зарплатный МИР 5 плюс - 200 руб.; Зарплатный Статус - 150руб.					
Привлечение клиента (прием комплекта документов) на потребительский кредит, ипотечный кредит, автокредит, кредит ЛПХ	100					
Автокредит (кредит выдан)	1000					
Вклад (вклад оформлен)	до 100 000 руб.	200				
	от 101 000 руб. до 300 000 руб.	400				
	от 300 000 руб. до 700 000 руб.	600				
	от 701 000 руб. до 1 млн. руб.	900				
	Более 1 млн. руб.	1300				
Вклад «Пенсионный плюс» (вклад оформлен)	до 50 000 руб.	150				
	от 51 000 руб. до 150 000 руб.	200				
	более 151 000 руб.	400				